

Mit uns als inhabergeführtem, mittelständischem Unternehmen, mit Sitz in Friedrichsdorf / Taunus, gehen Sie Ihren nächsten Schritt auf Ihrem persönlichen Karriereweg.

Seit 50 Jahren bieten wir innovative Lösungen und Produkte unseren Kunden aus den Bereichen Automotive, Maschinenbau, Telekommunikation, IT, Luftfahrt, Finanzen, WP-Gesellschaften, Systemhäuser.. an und arbeiten mit führenden deutschen und internationalen Herstellerunternehmen zusammen. Mit unserer Eigenmarke Plathosys entwickeln wir professionelle Zubehörprodukte für die TK- und IT, speziell für Unified und Critical Communication-Anwendungen bei Leitstellen, Bahn, Polizei,.....

Für die Erweiterung unseres Teams und unseres IKT-Geschäftsbereiches suchen wir Sie als:

**Technischer Vertriebsinnendienst w/m
für Unified Communications- und Video Collaboration- Lösungen**

Wie Sie sich bei uns einbringen können?

In Ihrer neuen Funktion bringen Sie Ihr fachliches und kaufmännisches Wissen in unser Team ein. Von der Kundenbetreuung bis zur Angebotserstellung und Auftragserteilung können Sie Ihre Fähigkeiten und Ihr Know How unter Beweis stellen. Sie beraten unsere Kunden – und somit auch Ihre Kunden – bei der Auswahl der geeigneten TK- und IT-Produkte und produktnaher Dienstleistungen im Unified Communications und Video Collaborations - Umfeld.

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Proaktiver Vertrieb bei unseren Bestandskunden
- Aktive Gewinnung von Neukunden
- Aufnahme und Qualifizierung der Kundenanforderungen
- Erstellung von technischen Konfigurationen, z.B. für Jabra, Logitech..und Systemlösungen im Bereich Digital Workplace, Ausstattung von Konferenzräumen und Huddle Rooms Displays, Content Sharing Lösungen...
- Durchführung von Kosten- und Preiskalkulationen
- Angebotserstellung
- Unterstützung des Vertriebsaussendienst

Darüber hinaus sind Sie zentraler Ansprechpartner für unsere Kunden, Hersteller und Vertragsfirmen und klären technische und kommerzielle Themen in Abstimmung mit dem Account Manager, internen technischen Abteilung und unseren Vertragspartnern.

Welche Fähigkeiten bringen Sie mit?

Sie haben eine abgeschlossene kaufmännisch-technische Ausbildung (IT-Systemkaufmann oder Informatikkaufmann) und Erfahrung mit UC- und VC-Lösungen. Multitasking, Teamfähigkeit und Freude an neuen Herausforderungen sind für selbstverständlich.

Sie lösen komplexe Anforderungen eigenverantwortlich durch Ihr analytisches Denkvermögen.

Der Umgang mit internationalen Kunden und Herstellern mit Ihren wort- und schriftfesten Englischkenntnissen macht Ihnen viel Spass.

Was wir Ihnen bieten:

- Kollegiale Teamatmosphäre, in der Sie sich mit Ihren persönlichen Stärken einbringen können
- Kurze Entscheidungswege
- Professionelles Arbeitsumfeld
- Persönliche Weiterentwicklung im Unternehmen und Fortbildung im kaufmännischen und technischen Umfeld

Ihre Motivation und Leistung sind Basis unseres Erfolgs - Ihre bestmögliche Unterstützung, Förderung und Weiterbildung sind uns sehr wichtig und Bestandteil unserer Firmenphilosophie.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an:

Christina Karstens / Leiterin Finanzen, Controlling und HR

Online: ck@horst-platz.de

Schriftlich: Horst Platz Beratungsg- & Vertriebs GmbH
August-Winter-Str. 10
61381 Friedrichsdorf